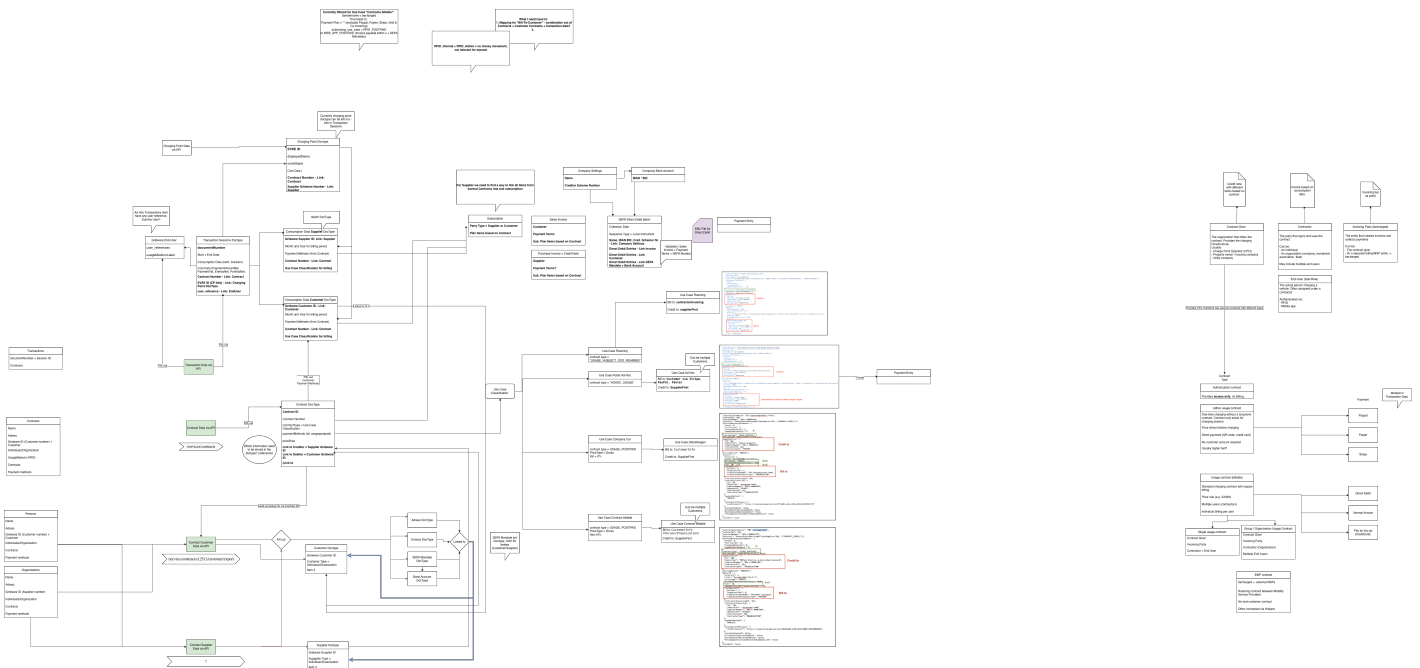


Datenstruktur Gridware mit ERP Next - ER Modell + Use Cases



RULES:

Wer erhält Rechnung: Contractor = Customer (Organisation oder Individuum) /Vertragskunde oder Ad-Hoc-Endkunde

Wer bekommt eine Gutschrift/Auszahlung? = Supplier (CPO) oder Customer (bei Dienstwagen)

Wer nutzt nur? = End User (muss oft nur für Zuordnung/Reporting existieren)

Geldströme:

A) Einnahmen (Money-In)

1. Endkunde / Vertragspartner zahlt für Ladevorgänge

- via Invoice/SEPA, oder Direct Payment (Payter/Stripe/PayPal), oder Pay-as-you-go

2. Contract Giver zahlt für Ladepunkte/Service (Miete/Betrieb/Backend/Hardware)

B) Ausgaben (Money-Out)

1. becharged zahlt Gutschrift an den Contract Giver
 - typischerweise "Energieumsatz / Standortanteil" (Pass-through)
2. Optional: becharged zahlt Erstattungen

C) Marge

becharged verdient in der Regel nicht am "reinen Durchlauf" (Energie), sondern an:

- Service-/Plattformgebühren: M100035: Kosten Betriebsführung 10%
- Abonnement-Zahlungen: Charge & Share
- Hardware Ladepunkt-Gebühren: Bspw. M100213: Betriebsführung von Ladeeinrichtungen

Wichtig für ERP: sauber trennen

- Pass-through (durchlaufender Posten → Auszahlung später)
- Eigener Umsatz (Fee)

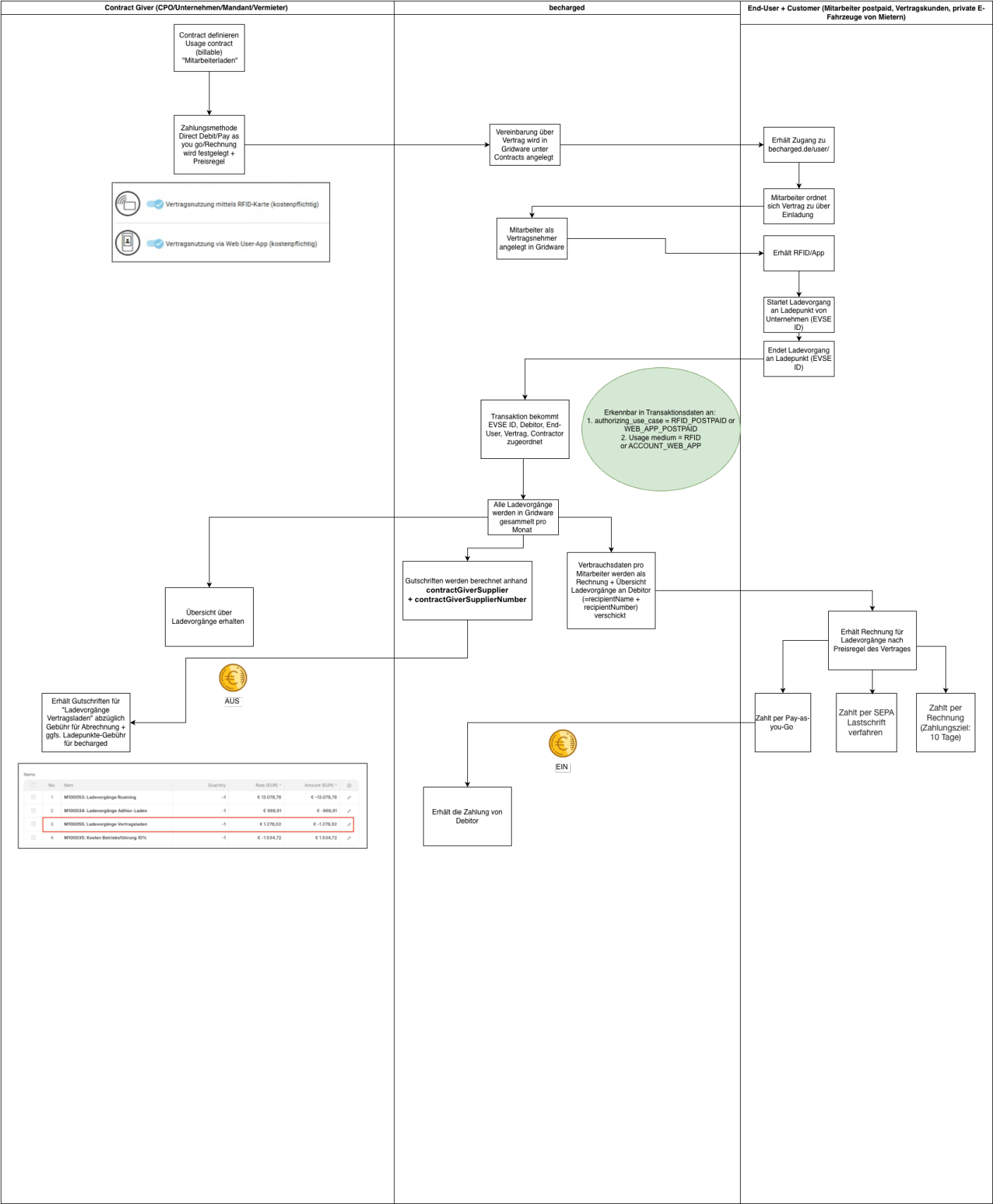
USE CASES :

USE CASE 1: Laden im Unternehmen/beim Mandanten (Mitarbeiter/Vertragskunde) - Contract "Usage Contract (billable)"

BEISPIEL Unternehmen: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/251>

BEISPIEL Kunde:

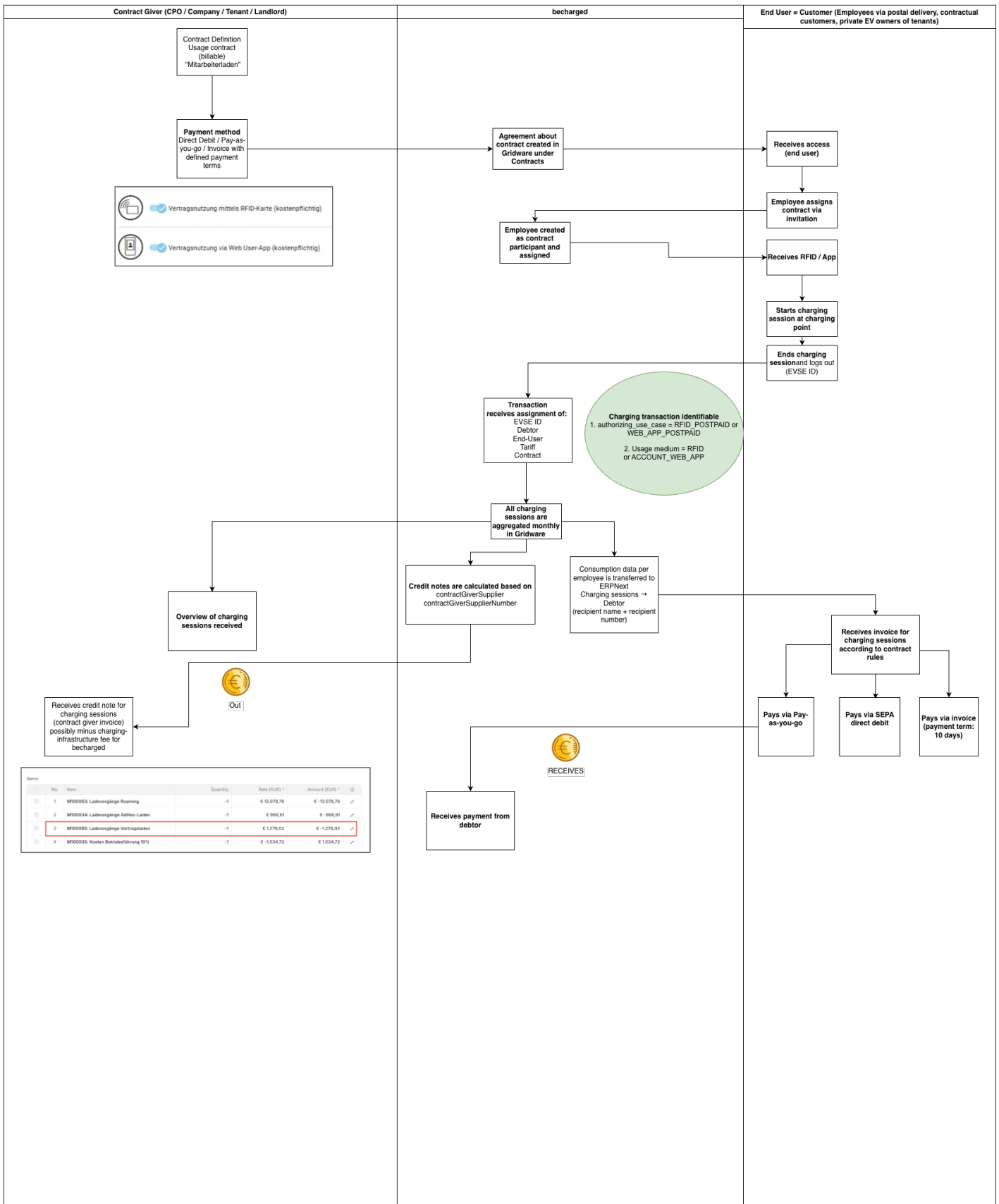
BEISPIEL Wohngesellschaft/Vermieter: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/306>



AUS

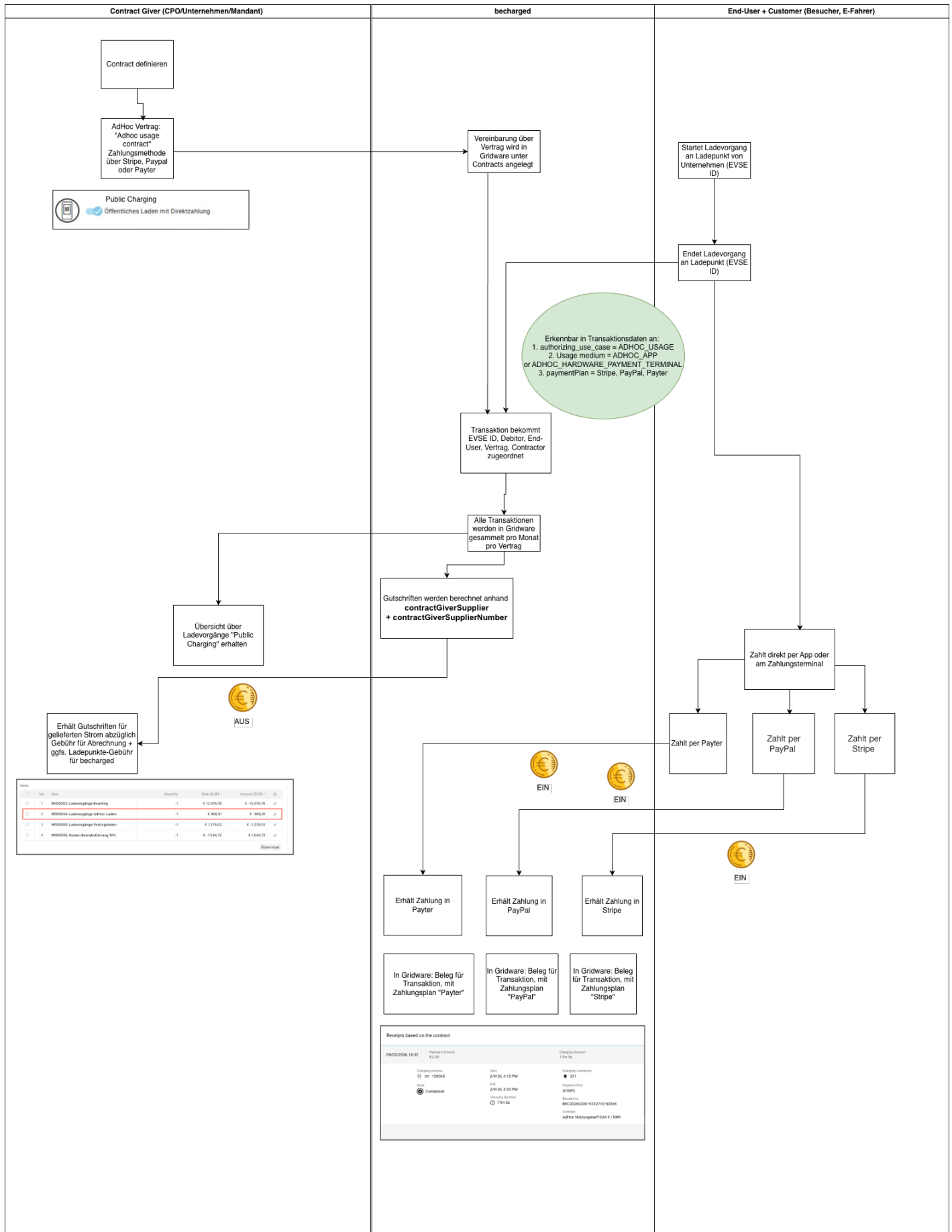


EIN



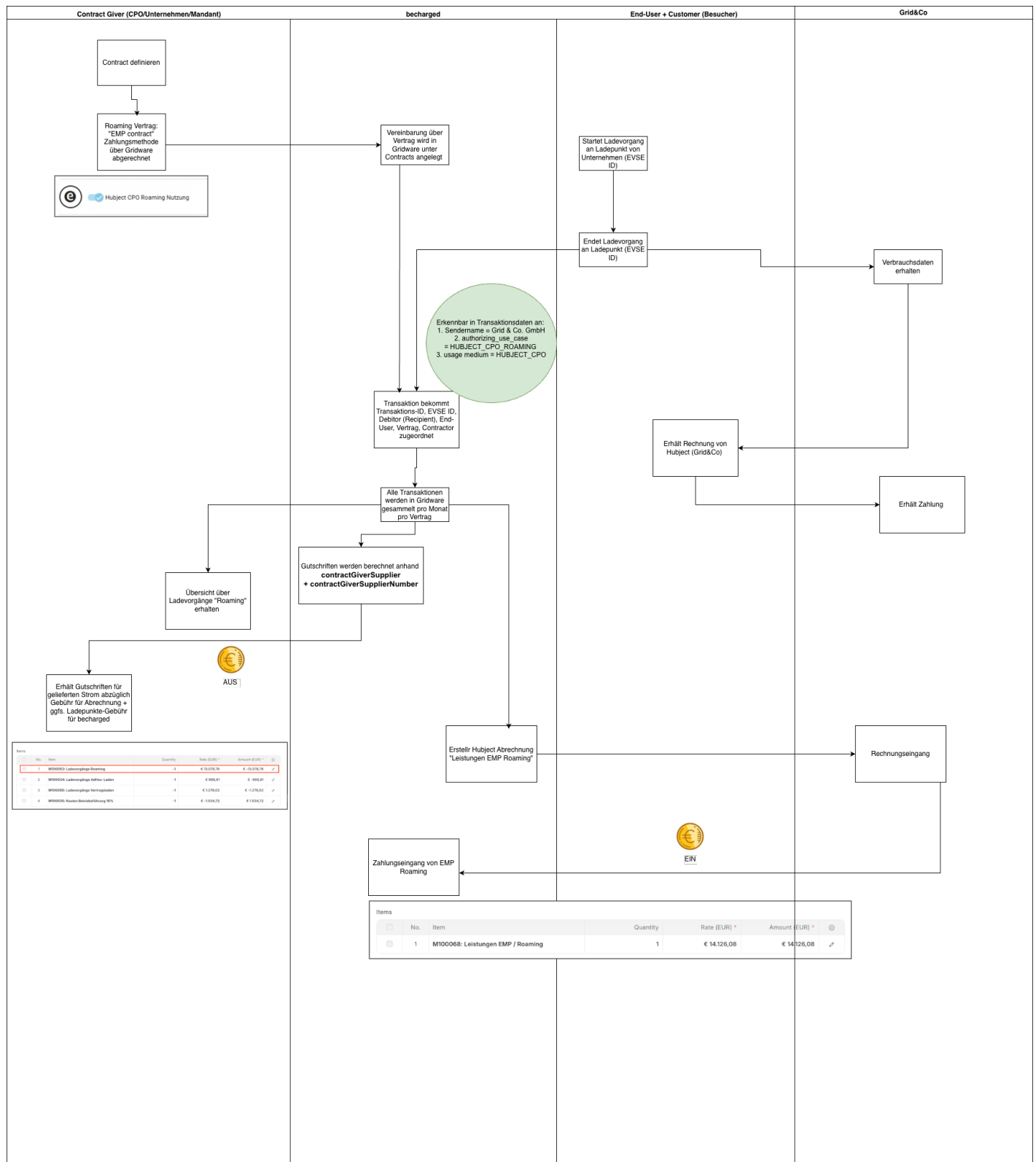
USE CASE 2: Laden im Unternehmen/beim Mandanten (Besucher/E-Fahrer) - Public Charging - Contract: "Adhoc usage contract"

BEISPIEL: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/286>



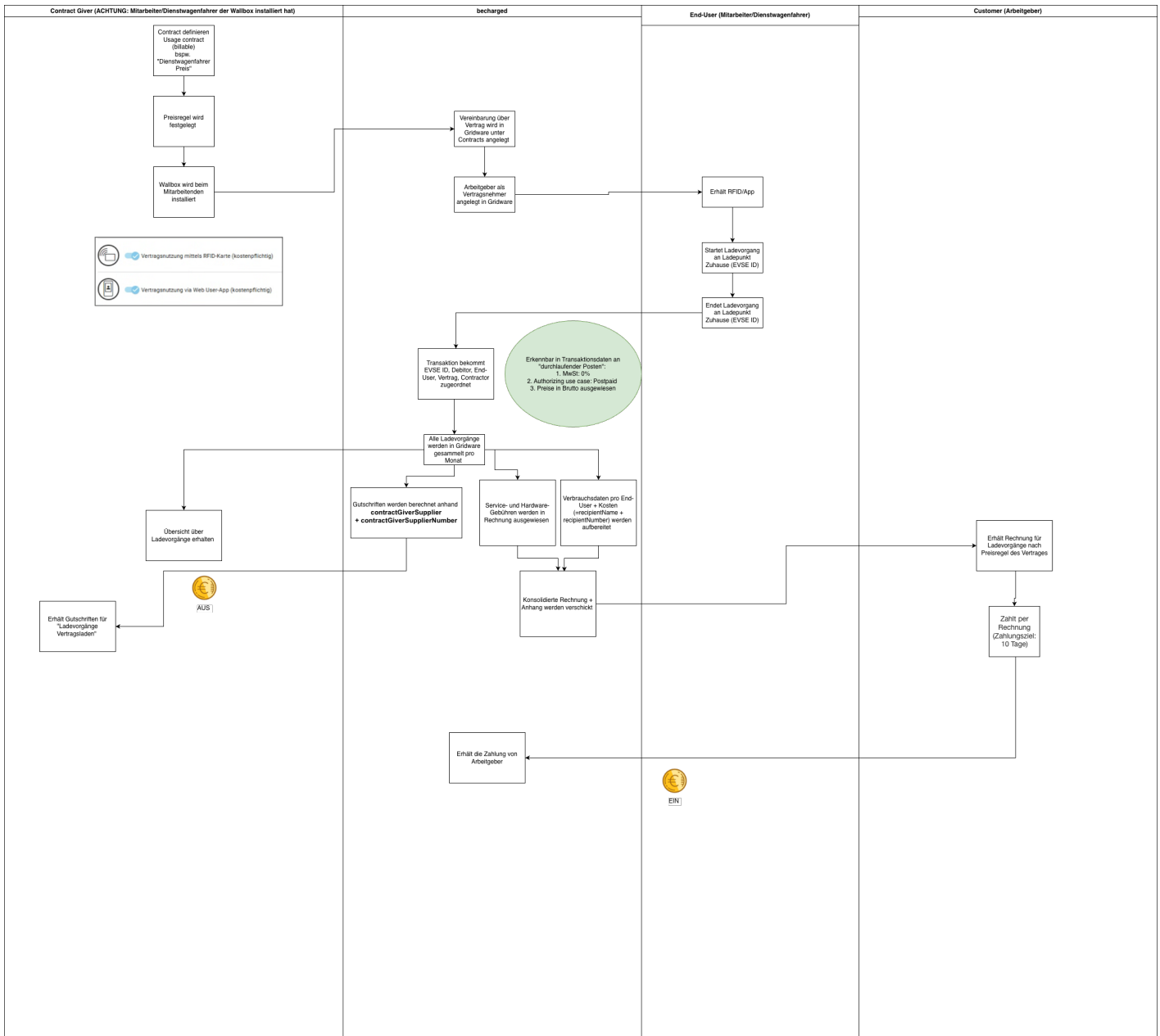
Use Case 3: Laden im Unternehmen/Kunde (Besucher/E-Fahrer) - Roaming über Hubject EMP-Vertrag

BEISPIEL: ?



USE CASE 4: Dienstwagen

BEISPIEL: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/484>



TRANSLATE:

RULES:

Who receives the invoice: **Contractor** = **Customer** (organization or individual) / contract customer or ad-hoc end customer

Who receives a credit note / payout: **Supplier** (CPO) or **Customer** (in the company car use case)

Who only uses the service: **End User** (often only needs to exist for assignment/reporting)

Money flows:

A) Revenue (Money-In)

- End customer / contract partner pays for charging sessions via invoice/SEPA, or direct payment (Payter/Stripe/PayPal), or pay-as-you-go
- Contract giver pays for charging points/services (rent/operations/backend/hardware)

B) Expenses (Money-Out)

- BeCharged pays a credit note to the contract giver typically “energy turnover / site share” (pass-through)
- Optional: BeCharged pays reimbursements

C) Margin

BeCharged typically does **not** earn on the “pure pass-through” (energy), but on:

- Service/platform fees: **M100035: operations management cost 10%**
- Subscription payments: **Charge & Share**
- Hardware/charging point fees: e.g. **M100213: operations management of charging infrastructure**

Important for ERP: separate clearly

- Pass-through (clearing account → payout later)
- Own revenue (fee)

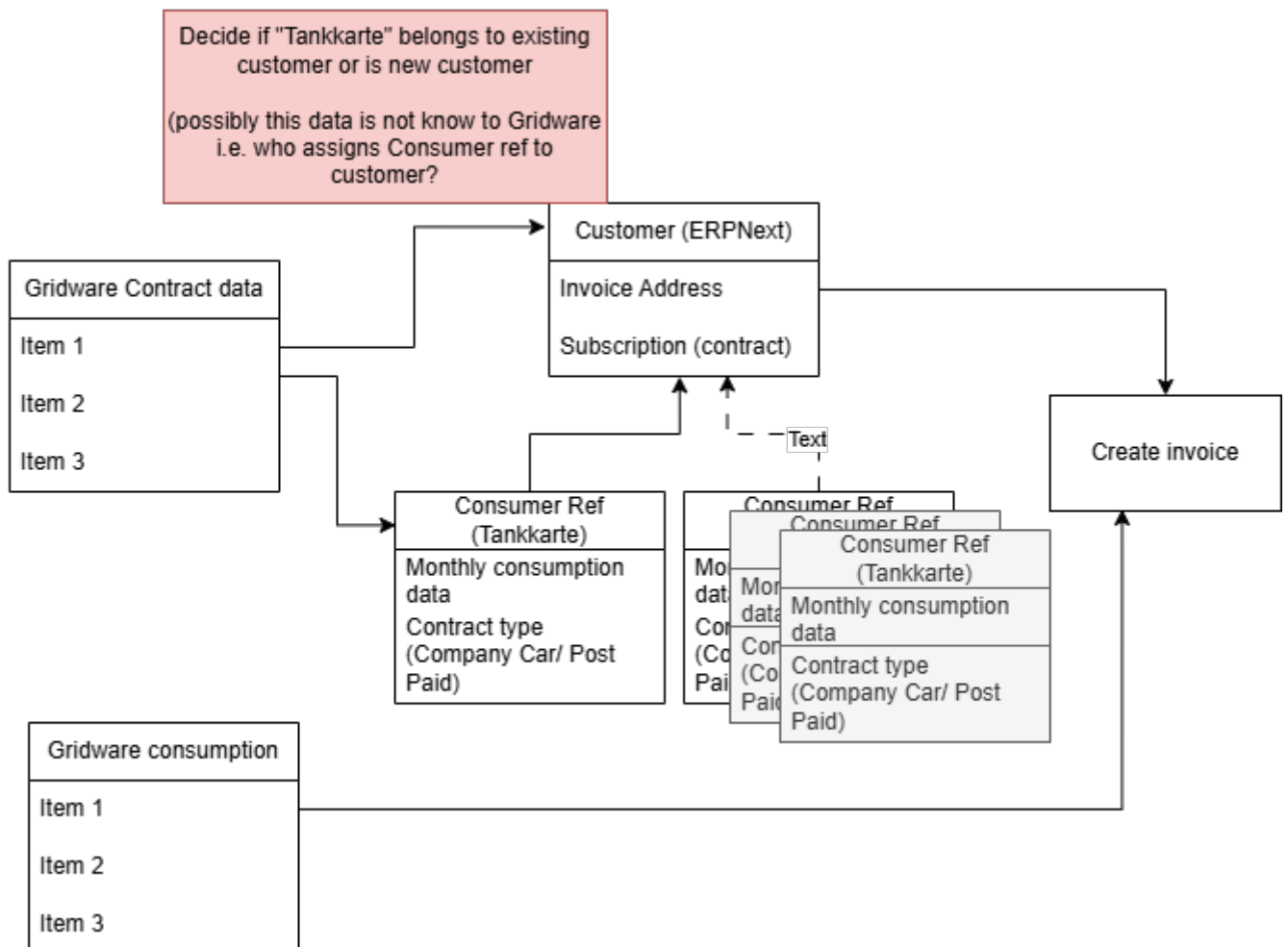
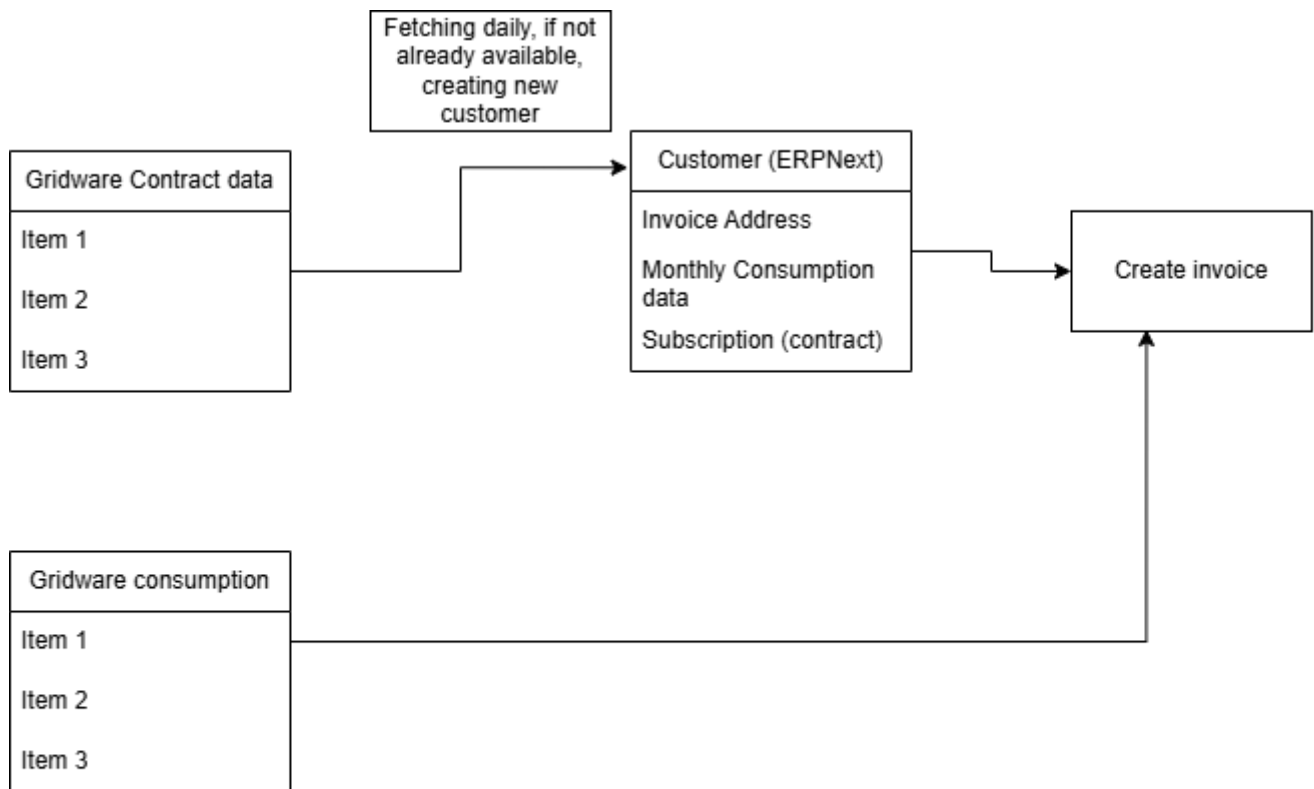
USE CASES:

USE CASE 1: Charging at the company / at the client (employee / contract customer) — Contract “Usage Contract (billable)”

Example company: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/251>

Example customer:

Example housing association/landlord: <https://cloud.becharged.de/backoffice/contracts/306>



Revision #17

Created 2025-10-14 12:13:59 CEST by Celia Lohner

Updated 2026-05-20 11:08:13 CEST by Celia Lohner